

8 noviembre 2018 10:00 h.

DÍA DE LA PERSONA EMPRENDEDORA EN LANZAROTE

Salón de Actos del Cabildo de Lanzarote. Arrecife

ORGANIZA



Gobierno de Canarias

EMPRENDER EN CANARIAS



enterprise europe network



www.emprenderencanarias.es/dpe2018

inscripción gratuita

#DPE18

Programa

Inscribirse

Jueves, 8 Noviembre 2018 - 10:00 A 13:00 Horas

DIA DE LA PERSONA EMPRENDEDORA EN LANZAROTE 2018

Salón de Actos del Cabildo de Lanzarote. Arrecife

PRESENTADORA



María Mendoza Jorge



10:15 - 10:45 horas

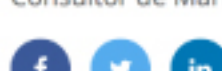
Ponencia: Diario De La Persona Emprendedora

Aprenderás de forma amena las cosas que hacen a diario las personas emprendedoras cuando desarrollan su negocio. ¿Qué hábitos tienen las personas emprendedoras?



Norberto Morales

Consultor de Marketing y Social Media Manager



10:45 - 11:15 horas

Ponencia: Iniciación Al Marketing Para Emprendedor@s

Especialista en marketing con más de 20 años de experiencia. Profesor de marketing del master de marketing, comunicación y publicidad M:COM de la UNIDAM. Ha sido director de marketing del Club Baloncesto Gran Canaria y Director de Marketing de la Copa del Mundo de Baloncesto. Asimismo fue director de marketing de la universidad privada de negocios ESCOEX International Business School.



Sergio Wolfgang Engel Manchado

Director del Master de Marketing, Publicidad y Comunicación M:COM de la Universidad del Atlántico Medio (UNIDAM Islas Canarias)



11:15 - 11:40 horas

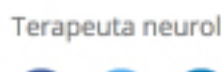
Ponencia: Motivación Personal, Enfoque Positivo Y El Autoconocimiento

La ponencia tiene como finalidad explicar la importancia de la motivación personal en los procesos de emprendimiento, mantener un enfoque positivo y el autoconocimiento de nuestros puntos fuertes y débiles para abordar con éxito un proyecto empresarial.



Pepa González Díaz

Terapeuta neurolingüista y life coach



11:40 - 12:10 horas

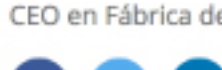
Ponencia: Si No Sabes Vender No Podrás Emprender: Técnicas De Neuroventa Para Vender Y Persuadir Al Cerebro

A la gente no le gusta que le vendan, lo que quieren es comprar. Y no comprarán cualquier cosa ni a cualquiera, la realidad y la competencia es más dura de lo que uno se imagina. No dependerá de lo bueno o magnífico que sea tu producto/servicio, si no llegas al cliente no conseguirás tu objetivo. Tenemos buenas noticias, la solución está en la ciencia del cerebro, saber como toma decisiones. En este taller aprenderemos el arte de vender sin vender, compartiendo técnicas y experiencias prácticas que funcionan. ¿Te atreves?



Jonathan Suárez

CEO en Fábrica de Inconformistas



12:10 - 12:35 horas

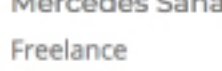
Ponencia: Emprender ¿Mola?

Describo las implicaciones de emprender y de ser freelance desde el punto de vista de mi experiencia vivida.



Mercedes Sanagustín Gabaldón

Freelance



12:35 - 13:00 horas

Ponencia: Atrévete A Emprender

Atrévete a Emprender tratará de compartir con ejemplos verídicos una idea más realista del emprendimiento: Una visión en la que ni todo es tan negro, ni es necesario crear una multinacional y volverse millonario: Quizás algo más simple, sobre todo para los que quieren empezar, que consiste en SERVIR a los demás con el entusiasmo de aportar al mundo desde lo que nos hace disfrutar y aprender a vivir de ello.



José Cerpa

Co-propietario y Gerente de Network & Computer Technologies SL



13:00 horas

Cierre

Entidades

APOYO INSTITUCIONAL



ENTIDADES COLABORADORAS

